

# Powertraining Investmentfonds (Aufbau)

für alle Bankhäuser

**25.06. - 26.06.2020**

**Mainz oder Frankfurt**  
**495,- EUR + USt**



Für alle **Kundenberater/-innen**, die sich neue und praxisnahe **Vertriebsimpulse** für die Beratung wünschen.



## Das erwartet Sie

- Praxisorientierte **Impulse** für die **Fondansprache**
- **(Neu-)kunden** für das Fondsgeschäft **öffnen**
- **Visualisierungen und Beratungshilfen** zielgerichtet einsetzen
- Herausforderungen der **aktuellen Zinssituation** verstehen und Kundeneinwände entkräften können
- **Wordingfitness**
- **Dynamisierung:** das verschenkte Potential
- Sparpläne als Erfolgsgarant der Zukunft erkennen und richtig anbieten
- Aktuelle **Storys/Aufhänger** nutzen können
- **Fokusfonds** kennen und beraten können
- **Anlagekonzepte** erstellen und präsentieren
- **Simulationsgespräche**

## Warum jetzt?

- Immer **größere Herausforderungen für Banken**
- Der deutsche **Bankkunde** und Anleger ist gemäß eigener Wahrnehmung **risikoavers**
- Das Anlageuniversum hat sich verändert, die Anlageberatung braucht dringend neue Impulse



## Warum 360Grad Training?

- Immer am **Puls der Zeit**
- **zielgerichtetes Trainingskonzept**
- Begleitung durch **Vertriebsexperten**



*nähere Infos und Anmeldung*  
**[kontakt@360gradtraining.de](mailto:kontakt@360gradtraining.de)**